

Vertriebsexperte für Software (m/w)

Alternative Regionen in Deutschland (West, Mitte, Nord)

Die Immersion7 GmbH entwickelt und vermarktet die innovative Standardsoftwareplattform smartPerform. Unsere Partner setzen die in smartPerform selbst konfigurierten, interaktiven Benutzeroberflächen zur Inszenierung von Marken und Produkten oder zur Umsetzung moderner Meetingformen in Kollaborations- und Präsentationsanwendungen ihrer Kunden ein. Typische Einsatzbereiche sind Anwendungen in Markenshow- und Verkaufsräumen, in Besprechungs- und Konferenzräumen, in Akademien, für Informationssysteme oder im Vertrieb.

Die Innovationskraft und das Engagement unseres Teams sind der Motor unseres Erfolges.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung, Betreuung unseres Partnernetzwerkes
- Beratung und Präsentation unserer Leistungen bei Partnern und deren Kunden
- Entwicklung und Verfolgung der Projektpipeline
- Teilnahme an Roadshows und Messen
- Analyse und Reporting Ihrer Chancen

Das bieten wir:

- Tolle Produkte, spannende Projekte und innovative Vertriebswerkzeuge
- Einen abwechslungsreichen Job mit Gestaltungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein tolles Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswege
- Homeoffice je nach Wohnort

Das suchen wir:

- Gutes technisches Verständnis bevorzugt im Bereich Software oder IT/AV
- Spaß an Beratungs- und Vertriebsaufgaben
- Kommunikative, erfolgsorientierte Persönlichkeit
- Schnelle Auffassungsgabe und Hands-On-Mentalität
- Gute Englisch Kenntnisse

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Einstiegstermins. Bitte senden Sie diese per E-Mail an Herrn Stefan Schönfeldt: s.schoenfeldt@smartPerform.de